

Verkaufsberater im Aussendienst m/w – Business Unit Bau



Einfach anwendbare Produkte zum Schützen, Dichten, Kleben & Dämmen.

Unsere **Business Unit Bau** sucht für die **Region Zentralschweiz** und die **Region Südostschweiz** je eine motivierte Verkaufspersönlichkeit, die den gezielten Ausbau unserer Marktpräsenz in den Bereichen Schreinerei, Holz- und Fensterbau vorantreibt.

Aufgaben

- Verkauf und fachkundige Beratung unserer Klebstoff- und Abdichtsysteme sowie weiterer Bauprodukte
- Gezielter **Auf- und Ausbau** des Kundenstamms durch Gewinnung und Betreuung neuer Kundenbeziehungen
- Technische Unterstützung und lösungsorientierte Beratung für Kundenprojekte
- Analyse und Beobachtung von Markttrends zur Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie

Voraussetzungen

- Ausbildung als Schreiner, Holzbauer o.ä. mit Weiterbildung zum Projekt- / Betriebsleiter oder technischem Kaufmann
- praktische Erfahrung im Aussendienst oder im Bereich von Klebstoffen und Abdichtsystemen von Vorteil
- Unternehmerisches Denken und Freude an eigenverantwortlichem Handeln
- Talent und Engagement zur Gewinnung neuer Kunden, kombiniert mit der Fähigkeit, langfristige Kundenbeziehungen zu pflegen und auszubauen
- gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- sicherer Umgang mit IT-Systemen
- Freude am aktiven Netzwerken und Teilnahme an Verbandsveranstaltungen

Wir bieten

- strukturierte Einarbeitungsphase
- vielseitiges Aufgabengebiet mit hoher Selbständigkeit und Eigenverantwortung
- wertschätzende Du-Kultur, flache Hierarchien, schnelle Entscheidungswege
- Förderung von internen und externen Aus- und Weiterbildungen
- attraktive Anstellungsbedingungen und Benefits wie Gewinnbeteiligung, mindestens 5 Wochen Ferien, Mitarbeitererevents u.v.m.

Interessiert?

Peter Gasser, Leiter Human Resources, Tel. +41 71 844 12 11 steht Ihnen für erste Auskünfte gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen inkl. Foto an personal@permapack.ch.