



Verkaufsberatung Fensterbau

w/m/d, 80 – 100%, Region Luzern - Sursee

Unser Kunde produziert historische und moderne Holz-Metall-Fenster und dies mit Tradition und Innovation. Er bietet dir die Chance zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung in der Beratung und Betreuung von Fenster-Kunden.

Das kannst du bewirken...

Du bist das Gesicht der Unternehmung und die erste Ansprechperson für Kunden, die das Produktportfolio entdecken möchten. In dieser abwechslungsreichen Position bist du für die kompetente Beratung und Betreuung unserer Kunden zuständig und hilfst ihnen dabei, die optimalen Lösungen für ihre Fensterbedürfnisse zu finden. Du kümmerst dich um die Bearbeitung von Kundenanfragen, erstellst individuelle Angebote und präsentierst unsere Produkte und Dienstleistungen. Zudem pflegst du bestehende Kundenbeziehungen und akquirierst aktiv neue Kunden. Mit einer hohen Begeisterung für die Produktpalette sowie mit viel Kreativität und Kompetenz erarbeitest du dir ein Beziehungsnetz. Bei deinen Aufgaben wirst du durch ein erfahrenes und aufgestelltes Team tatkräftig unterstützt.

Das bringst du mit...

Du hast eine abgeschlossene Ausbildung als Schreiner/in oder Zimmermann/Zimmerin EFZ und verfügst über ein fundiertes bautechnisches Verständnis. Du hast Erfahrung im Fensterbau sowie im Verkauf und der Beratung von Kunden. Du bringst eine positive und motivierte Persönlichkeit mit und bist zugleich strukturiert, kommunikativ und offen im Umgang mit anderen. In den letzten Jahren konntest du berufliche Erfahrungen sammeln und dein Wissen und Können in vergleichbaren Funktionen ausbauen.

Das können wir dir bieten...

Du erhältst eine vertiefte Schulung und Einarbeitung in den modernen und den historischen Fensterbau. Es erwarten dich interessante und abwechslungsreiche Projekte in einem dynamischen Unternehmen mit flexiblen Arbeitsbedingungen und moderner Infrastruktur und Arbeitsplatz. Du darfst auf ein qualifiziertes und motiviertes Team zählen, bei welchem der Mensch im Mittelpunkt steht, sowie Respekt und Vertrauen vorgelebt wird. Das Unternehmen bietet attraktive Anstellungskonditionen sowie Weiterentwicklungs- und Bildungsmöglichkeiten.

Dein Kontakt zu uns...

Urs Scherer gibt dir gerne weitere Auskünfte und freut sich auf deine Online-Bewerbung oder direkte Kontaktaufnahme. Bewirb dich gerne auch dann, wenn du das Anforderungsprofil nicht vollständig erfüllst. Dein Potenzial für diese Stelle werden wir im gemeinsamen Gespräch ausloten. Diskretion ist garantiert.



Urs Scherer
Unternehmens- und Personalberatung
Bösch 67. 6331 Hünenberg
Telefon 041 784 41 80
Mobile 079 277 55 88
urs.scherer@treinnova.ch

